

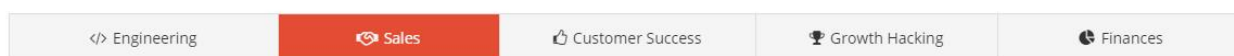


OPORTUNIDADE DE TRABALHO NA SEGFY

Vagas abertas em: Belo Horizonte (MG) – Curitiba (PR) – Francisco Beltrão (PR)

Conheça a Segfy e nossas oportunidades

Se você é feliz mas nunca satisfeito, quem sabe você pode alavancar seu futuro aqui conosco 😊



Apaixonados pela inovação

Somos medidos pela diferença que fazemos na vida dos nossos clientes.

Se você está satisfeito como você é hoje, **a Segfy não é para você**. Isso mesmo, você leu certo, não é para você.

Não somos aqueles que só buscam trabalhar, somos aqueles que se questionam e acordam todos os dias por algo maior, comprometidos com a **mudança no nosso país**.

A gente vai te provocar a ser melhor. Fazemos parte daqueles que fazem o Brasil dar certo!

Se identificou? Então vem pro Segfy que aqui pode ser o seu lugar!



INSIDE SALES REPRESENTATIVE JR (VENDAS SR)

NESSA VAGA VOCÊ TERÁ

- Aprendizado acelerado em técnicas de vendas e pré-vendas
- Oportunidade de desenvolver seu know-how em vendas complexas
- Oportunidade de identificar, educar e encantar novos clientes negociando com corretores de seguros de todo o país utilizando processo consultivo
- Aprendizado sobre gerenciamento de tempo, recursos e metas
- Comissões relevantes para aqueles que atingem bons resultados
- Reconhecimento baseado no seu desempenho;
- Ambiente diferenciado e o melhor, não precisará enfrentar trânsito, pois seu trabalho será sempre interno

REQUISITOS

- Competitividade e capacidade de aprender rápido
- Capacidade de ouvir o cliente e analisar cenários
- Comunicação verbal e escrita clara e objetiva
- Afinidade com ambiente comercial
- Conhecimento no mercado SaaS e experiência com Inside Sales são um diferencial importante
- Conhecer sobre Outbound, Inbound, Bant, GPCA, Spin, CAC, LTV, Churn
- Experiência com vendas, compras, negociação comercial ou atitude pautada em meta e resultado



SEUS PRINCIPAIS OBJETIVOS SÃO

- Fechar novos e bons negócios constantemente, buscando sempre superar a meta
- Gerir oportunidades dos leads qualificados através de ferramenta de CRM e estar sempre alinhado com os SDRs para melhor qualificação dos leads
- Estar disposto a passar por um plano de crescimento dentro de 3 meses
- Jamais vender por vender, mas sim, entregar resultado tanto para a empresa como para o cliente

PROCURAMOS POR PESSOAS QUE

- Não suportam ficar paradas, sem aprender algo novo
- Trabalham duro e gostam de ser reconhecidas por isso
- Adorem ambientes de startup, que focam em resultados
- Não têm medo de telefone
- São genuinamente curiosas e apaixonadas por negócios e pessoas
- Sabem trabalhar em equipe, interagir com outros times e estão sempre dispostas a ajudar
- São organizadas, analíticas, têm a necessidade de fazer o negócio crescer e detestam pessoas que dão desculpas

SALÁRIOS E BENEFÍCIOS

- Pacote atrativo com premiação
- Benefícios variam de acordo com a cidade de sua inscrição



Potencializamos as suas habilidades

Acreditamos que para conseguirmos atingir o máximo de nós mesmos, precisamos saber onde queremos chegar, para isso, o trabalho com foco em equipe é fundamental.



E AÍ? ACREDITA QUE ESTA VAGA É PARA VOCÊ?

Acesse <https://www.segfy.com/venha-para-segfy> e envie suas informações para a concorrer a esta vaga =)

