

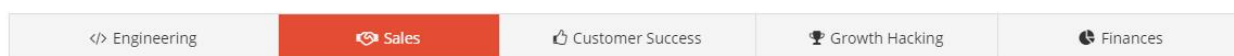


OPORTUNIDADE DE TRABALHO NA SEGFY

Vagas abertas em: Belo Horizonte (MG) – Curitiba (PR) – Francisco Beltrão (PR)

Conheça a Segfy e nossas oportunidades

Se você é feliz mas nunca satisfeito, quem sabe você pode alavancar seu futuro aqui conosco 😊



Apaixonados pela inovação

Somos medidos pela diferença que fazemos na vida dos nossos clientes.

Se você está satisfeito como você é hoje, **a Segfy não é para você**. Isso mesmo, você leu certo, não é para você.

Não somos aqueles que só buscam trabalhar, somos aqueles que se questionam e acordam todos os dias por algo maior, comprometidos com a **mudança no nosso país**.

A gente vai te provocar a ser melhor. Fazemos parte daqueles que fazem o Brasil dar certo!

Se identificou? Então vem pro Segfy que aqui pode ser o seu lugar!



INSIDE SALES DEVELOPMENT REPRESENTATIVE JR (VENDAS SDR)

NESSA VAGA VOCÊ TERÁ

- Aprendizado acelerado em técnicas de vendas e pré-vendas
- Oportunidade de desenvolver know-how em vendas complexas
- Contribuição para o alinhamento dos times de marketing e vendas
- Receber e qualificar leads fornecidas pelo time de marketing
- Mensurar a qualidade dos leads no CRM
- Encaminhar leads qualificadas para os representantes de Inside Sales
- Concluir o primeiro degrau da qualificação de vendas
- Elaborar relatórios e briefings dos potenciais clientes
- Ambiente dinâmico e inovador

REQUISITOS:

- Competitividade e capacidade de aprender rápido
- Capacidade de ouvir o cliente e sintetizar necessidades
- Comunicação verbal e escrita clara e objetiva
- Afinidade com ambiente comercial
- Conhecimento no mercado SaaS e experiência com Inside Sales são um diferencial importante
- Seguir processos



SEUS PRINCIPAIS OBJETIVOS SÃO

- Gerar interesse e desenvolver essas contas para fornecer mais oportunidades para o time de vendas
- Gerenciar e contornar objeções dos prospects
- Interagir com prospects via telefone e e-mail, aproximadamente 300 corretoras por mês

PROCURAMOS POR PESSOAS QUE

- São competitivas e motivadas
- Tem capacidade de organização para lidar com alto volume de contatos
- Detém de pensamento analítico
- São ambiciosas, com vontade de se desenvolver em vendas e prospecção de novos negócios
- Adoram ambientes de startup e focam em resultados
- Não têm medo de telefone
- Sabem trabalhar em equipe, interagir com outros times e estão sempre dispostos a ajudar
- São organizados, analíticos, têm a necessidade de fazer o negócio crescer e detestam pessoas que dão desculpas

SALÁRIOS E BENEFÍCIOS

- Pacote atrativo com premiação
- Benefícios variam de acordo com a cidade de sua inscrição



Potencializamos as suas habilidades

Acreditamos que para conseguirmos atingir o máximo de nós mesmos, precisamos saber onde queremos chegar, para isso, o trabalho com foco em equipe é fundamental.



E AÍ? ACREDITA QUE ESTA VAGA É PARA VOCÊ?

Acesse <https://www.segfy.com/venha-para-segfy> e envie suas informações para a concorrer a esta vaga =)

